

**Peluang Usaha
Menjadi Mitra/ Agen Pemasaran
Solusi Hemat Telekomunikasi**



Solusi Hemat Untuk Korporasi

PT. Mitratelecom Global Mandiri (MGM)

SUMMARY

MGM adalah perusahaan yang bergerak dalam jasa pemasaran solusi hemat telekomunikasi.

Perusahaan didirikan pada tahun 2010, berkantor pusat di Jakarta. Kunci sukses perusahaan adalah pelayanan yang memberikan penghematan biaya komunikasi pada pelanggan yang di deliver oleh tim yang berdedikasi dan berpengalaman di bidang Telekomunikasi.

MGM Telah bekerjasama dengan PT. Telkom Indonesia, Tbk, PT. Telkomsel, PT. XL Axiata, PT. Indosat Tbk, PT. Hutchison 3, Smartfren dalam menyajikan layanan hemat telekomunikasi untuk pelanggan korporat.

Target MGM adalah memberikan penghematan pada korporat melalui Ide yang sesuai dengan situasi perusahaan serta memanfaatkan perang tarif antar provider. MGM sudah melayani ribuan nomor pelanggan yang tersebar di seluruh Nusantara.

Produk

Tarif yang murah untuk Korporat, beberapa alternatif yang dapat digunakan untuk menghemat biaya telepon sesuai dengan kondisi , situasi dan pemanfaatan di perusahaan pelanggan. Produk;

1. CLI
2. CUG
3. DID
4. FWT
5. SIP, IP PBX, dll.

Sistem

- SIP Trunk ,
- SIP register ,
- Internet dan,
- SIM Card.

TARGET MARKET

90 % persen perusahaan di Indonesia masih menggunakan line PSTN Telkom, tarifnya masih mahal dibandingkan produk dari provider-provider lainnya. Perang tarif membuka peluang pasar yang besar. Pasar yang sangat potensial, sangat berpeluang untuk menciptakan omset yang besar dan komisi yang besar. Solusi ini dapat dipasarkan di seluruh Nusantara.

PROYEKSI BISNIS*(ASUMSI MEMULAI BISNIS BARU)

Start-up

Pengeluaran-awal	
Bikin PT.	10.000.000
Alat Tulis	1.000.000
Asuransi	0
Sewa Kantor	15.000.000
Total	26.000.000

Assets

2 Komputer	7.500.000
All in one Printer & Fax	1.900.000
2 Motor	24.000.000
Working Capital	100.000.000
Reserve Tunai	25.000.000

Total **158.400.000**

Total Funding **184.400.000**

Proyeksi Income

Berdasarkan pengalaman 1 tenaga marketing rata-rata dapat closing 5 perusahaan/ bulan. Asumsi rata-rata penggunaan perusahaan Rp. 9000.000/bulan. Maka 1 marketing dapat menghasilkan omset sebesar Rp. 45.000.000/bulan. Asumsikan diawal ada 3 tenaga marketing maka omset dapat mencapai Rp. 135.000.000. Ingat bahwa omset ini akan tetap terakumulasi sepanjang perusahaan masih menjadi pelanggan.

Proyeksi dibawah adalah dengan asumsi 3 marketing pada tahun 1, 6 pada tahun ke 2 dan 12 pada tahun ke 3.

Omset Penjualan (*)

	Thn. 1	Thn. 2	Thn. 3
Omset	3.645.000.000	13.365.000.000	32.805.000.000
Laba Kotor (15-20%)	656.100.000	2.405.700.000	5.904.900.000

*) Hasil dapat berbeda sesuai jumlah dan keberhasilan marketing.

OPERATION EXPENSES :

Utilities	60.000.000	80.000.000	90.000.000
Gaji	227.500.000	455.000.000	796.250.000
Advertising	15.000.000	30.000.000	40.000.000
Office Stationaries	12.000.000	18.000.000	22.000.000
Laporan Keuangan	3.000.000	4.000.000	5.000.000
Sewa Kantor	15.000.000	30.000.000	50.000.000
Sewa Alat	118.800.000	277.200.000	435.600.000
Telephone / fax	12.000.000	18.000.000	25.000.000
Miscellaneous	10.000.000	20.000.000	40.000.000
Total Operation Ex.	473.300.000	932.200.000	1.503.850.000
Other Expenses			
Term Loan	30.000.000	48.000.000	96.000.000
Total	30.000.000	48.000.000	96.000.000
Total Expenses	503.300.000	980.200.000	1.599.850.000
Laba (sebelum pajak)	152.800.000	1.425.500.000	4.305.050.000

PERSYARATAN JADI MITRA/ AGEN

1. Mempunyai PT.
2. Berjiwa Wiraswasta
3. Mempunyai modal untuk biaya start-up dan operasional tahun 1
4. Membayar deposit Rp.10.000.000
5. Membayar one time fee Rp. 2.500.000
6. Mengisi formulir mitra/agen
7. Menandatangani kontrak mitra/ agen

SUPPORT dari MGM

1. Diberi pelatihan marketing, Prosedure Operasi (SOP,) Invoice, dll. gratis!.
3. Dokumen SOP, Design banner, stationaries disediakan.
4. Customer Service Support.
5. Dibantu langsung tenaga marketing berpengalaman selama masa awal operasi.
6. Invoice pelanggan dibantu pembuatannya oleh MGM hingga mitra bisa mandiri.
7. Total support untuk keberhasilan mitra/ agen.

Tertarik Bergabung..?, manfaatkan peluang ini, kesempatan terbatas.

Silahkan hubungi kami di (021)-**29018 608**, email ke support[at]ptmitraglobal.com untuk informasi dan proses selanjutnya, atau isikan data anda di <http://ptmitraglobal.com/mitra.html> untuk kami follow up.